

ieškome aktyvių pardavimų vadybininko!



NOVATURAS

Didžiausias kelionių organizatorius Baltijos šalyse „Novaturas“ kviečia prie komandos prisijungti aktyvių pardavimų vadybininką.

Kodėl Tu?

- Kelionės yra Tavo aistra. Antra aistra, nes pirmoji – pardavimai.
- Jautiesi kaip žuvis vandenyje dinamiškoje aplinkoje, esi gabus greitai prisitaikyti prie pokyčių.
- Rezultatas yra didžiausia Tavo motyvacija.
- Moki užmegzti ryšį ir palaikyti santykius su įvairių pomėgių žmonėmis.
- Esi smalsus ir komunikabilus, tau įdomūs žmonių pomėgiai, esi pasiruošęs išsiaiškinti kurioje šalyje geriausia žvejoti, kur profesionaliausi golfo laukai, o kur palankiausias vėjas jėgos aitvarų sportui.
- Darbo planavimas Tavo arkliukas, mėgsti dirbti savarankiškai, turi daugybę idėjų ir Tau reikia aplinkos, kurioje galėtum jas realizuoti.

Kodėl Mes?

- Esame didžiausi savo produktų krepšeliu, pervežtų turistų skaičiumi bei pardavimais, tačiau tikrasis mūsų didumas slypi ambicijoje sukurti gyvenimo kelionės patirtį kiekvienam mūsų klientui.
- Per pandemiją išgyvenome vieną didžiausių krizių, tapome dar stipresniais ir išmintingesniais ir norime keistis ir augti kartu su dinamiška rinka bei besikeičiančiu vartotoju.
- Kelionės yra mūsų aistra ir mūsų duona. Žinome, ką darome. Taip pat žinome, kad mūsų sėkmė slypi stiprioje ir ambicingoje komandoje. O kokios komandos nariu nori tapti Tu?

Darbo pobūdis

- Aktyvi naujų klientų paieška.
- Pasiūlymų klientams rengimas, derybos, sutarčių sudarymas.
- Ilgalaikių santykių su klientais kūrimas ir palaikymas.
- Klientų poreikių aiškinimasis ir formavimas.
- Konkurencinės aplinkos stebėjimas ir analizė.
- Užsakymų koordinavimas ir administravimas.
- Darbas su vidinėmis rezervacijų sistemomis.

Reikalavimai

- Ne mažesnė nei 1 metų aktyvių pardavimų patirtis.
- Puikios lietuvių kalbos žinios (žodžių ir raštu).
- Anglų kalbos mokėjimas.
- Gebėjimas priimti sprendimus, valdyti stresines situacijas.
- Puikūs bendravimo ir derybiniai įgūdžiai.
- Mandagumas, paslaugumas, korektiškumas.
- Gebėjimas tinkamai ir profesionaliai atstovauti įmonę darbinių susitikimų metu.
- Darbo patirtis turizmo sferoje būtų didelis privalumas.

Sąlygos ir privalumai

- Visos dienos darbas pardavimo skyriuje Vilniuje.
- Vertikalių ir horizontalių karjeros galimybių.
- Mėnesinis atlyginimas (bruto): 1400 € ir priedai už tikslų pasiekimą.
- Veikimo ir saviraiškos laisvė.
- Lengvatinės kelionių įsigijimo sąlygos.
- Mokymai ir kvalifikacijos kėlimo kursai / renginiai.

Tavo gyvenimo aprašymo lauksime iki balandžio 02d. el. paštu hr@novaturas.lt su priedašu „Aktyvių pardavimų vadybininko atrankai“. Susisieksime tik su atrinktais kandidatais.